

1 時間体験コンサルについて

(※その時々によって、人数の上限が来た場合締め切らせていただきます)

どうも、ほっしーです。

最初に言っておきますが、

- ・売上げが上がらない
- ・改善したいんだけど、どこを改善すればいいかわからない
- ・お金や時間に縛られたくないのに、拘束されてしまう。

こういった出来事が今あなたに起きているかもしれません。

だけど、

お金のない無力感は時間が経っても解決しません。

(いずれ大きな問題を引き起こします)

体験コンサルではそういった事象の解決策も出していくので、
ぜひ受けてみてください。

改めて、僕の自己紹介をしておくど、

24歳でWEBマーケティングの仕事をしています。

これまで僕は、数々のクライアントに指導をしてきました。

- ・会社員やりながら音楽もやりつつコンテンツビジネスをやろうとしていた44歳
- ・MLMから抜けてこれから人生変えようとしている26歳のOL
- ・人生燃え尽き症候群になっていたがネットビジネスに出会った大学生
- ・大手企業で働くも将来に漠然とした不安を残していた32歳
- ・年商数億の会社を経営してるが仕組み化を学びたい27歳
- ・人と会って営業したくないが稼ぎたい24歳

こういった方達の指導をしてきました。

上げるとキリがないですが、

これら全員に共通して言えることは、

「今よりも稼いでみたい」

「お金を稼いで豊かになりたい」

「刺激がない世界では生きたくない」

「人間関係のしがらみから逃れたい」

と言うことでした。

本当に純粋な欲望を持ってビジネスに興味を持った人たちばかりでした。

でも、みんな稼ぎ方やビジネスの本質を知らないまま
情報を集めていたり、中途半端に学んで実践している人もいたので、

きちんと成功している人はほとんどいなかったです。

そんな人たちに変わるきっかけを与えたものは

「マーケティングスキル」

「ライティングスキル」

この2つのスキルを手に入れることによって、
人生を180度変えることに成功したのです。

マーケティングとは商品を広めること

ライティングはコンテンツの質を高め、商品を広めるために言語化すること

これって書店にいけばわかることですよ？

マーケティングの本

ライティングの本

なんていっぱい置いてますし、

本を書く人たちはその分野においてプロフェッショナルの人たちが書いているので、知識が豊富です。

しかし、そうなるど知識を習得するなら本だけ読めばいいんじゃない？

って思う方もいらっしゃると思います。

では、そうしたら

なぜ利益を上げ続けることができずに
倒産をしてしまう会社が続出しているのでしょうか？

2019年の倒産企業数は8383件にもなったそうです。

よくアフィリエイトでも参入する人の95%が稼げないと言いますよね。

この2つを比べてみてもかなり衝撃的な数字ですよ、、

会社経営している＝お金を稼いでいる

わけではないし、

副業＝本業以外できちんと稼げる

わけではないってことです。

僕自身体感としてあるのは、

会社経営やってるからって言うマジックがかかっているだけだし、
フリーランスって自由っていうのも

副業で稼ぐっていうのは楽にできるんじゃないか？
っていうのは、結構マジックがかかっています。

ほとんどの法人と個人が悩んでいるということです。

僕自身もネットを使ったビジネスに出会ったのが、21歳の時。

その時からビジネスを学んできたつもりでしたが、

それも”つもり”だったんです。

本質を学ぶ、実践することができずに迷走に迷走を加えて、
借金500万を作ることになってしまったのです。

こう言うと、借金ってやっぱりよくないよなー。
ってなるんですけど、

借金は全く悪いことではなくて、
成功するための前借りと考えています。

ただ借金して投資をしたところで
稼げない場合がほとんどです。

これがなぜかと言うと、
本質を教えてくれる教材、コンサルタントが少ないからです。

僕もビジネスを始めた当初はなんだこの世界。
稼ぎたいと思って、投資しまくって。

いろんなことを学んだんだけど、

長期的に続くビジネスではなかったわけです。

そうすると、その学んだ知識って活かすことができずに、
また新たに投資して学ばないといけない。

選ぶ判断基準もできていないと、
投資したところでまた失敗してしまうということがほとんどです。

それを繰り返したからこそ、
借金を抱えてしまいました。

お金ないなー。
どうしよう。

でもお金なさすぎて何もやりたくない。

っていう無力感がすごかったです。

でも無力感を抱えても意味がないんですよね。

何もせずに2ヶ月後来てしまうと、マジで自己破産とかしてしまいます。

僕はその寸前まで行きました、本当に危なかったです。

足を使って地道に営業しろとか
会社経営もある程度の知識があれば利益を上げることができます。

ただ、突発的にやろうとすると、
長期的に続かないんですよ。

だから倒産する企業も多く、個人でも稼げない人が95%もいるわけです。

これってマーケティングのスキルや
ライティングのスキルを身につけずにやろうとすると、
ビジネスを多角化させることができないから、

一つの事業がバズっても続くことができないです。

例えば、

「フロントエンド」

「バックエンド」

この言葉聞いたことあるけど、効率的な戦略っていうのはわからない人がほとんど。

あとは常にリピーターを作るための戦略を練ることができない人たちが多いわけです。

経営している人はそれだけ知識がない人がほとんどです。

毎日、なんとなく過ぎます

なんとなく稼ぎます

なんとなくうまくいきます

なんとなくうまくいかないようになってきました

このなんとなくっていう概念って害悪です。

ビジネスをする以上、なんとなくでやってしまうと、
再現性は低くなるし、仮に失敗したときに復活することが難しくなります。

でも考えてみると、

みんな稼ぐためのスキルを学ばない中でビジネスをするから失敗する

わけです。

いわば、装備を付けないまま狩りに出かけるという状況です。

だからこそ、

マーケティングスキル

ライティグスキル

っていう本質を学ぶ必要があるんです。

これを学ばず放置したままビジネスをするから
時が来たときに一気に破綻するんです。

学ばないままそのまましてるって、リスクがあるわけです。

ある日突然、そこへ突き落とされて

備えなければ、お金がない無力感にずっと悩まさせるわけです。

別に会社経営をする必要はないし、

たくさんお金を稼がなくてもいいんです。

ただ

「稼ぐべきときに稼ぐ知識、戦略を持っておく」

この状態にしておかないと詰みます。

個人なら借金地獄。

会社を経営してるなら倒産間近。
従業員を路頭に迷わせる。

こんな状態になりたい人なんていないと思います。
本や教材ではなく、コンサルティングを受ける
最大のメリットっていうのは、

『お金を稼ぐための最速最短ルートが知れる』

これです。

最速最短で稼いでいきたい人がほとんどですが、
本、教材を買わないでというわけではないです。

むしろ買ってください。

そこから学びとれることもたくさんありますし、
知識を得たいならそこがが一番です。

ライティングを学びたいなら、
Daigoの「人を操る禁断の文章術」

マーケティングを学びたいなら、
神田昌典さんの本

これを買ってもらえれば大丈夫です。

ただ、売り上げに直結する戦略を学べるかどうかっていうのは
怪しいです。

基本、机上の空論でビジネスをする人はうまくいきません。
ビジネスをするなら、その市場や現場を見た上で戦略を練らないとダメです。

だったらきちんと学ばないといけないわけです。

コンサルって高くない？

って僕も思っていました。

だけど、机上の空論じゃなく
大事なエッセンスだけを抽出して伝えてくれることの価値に
気付いてからは当たり前だと思えるようになりました。

実際にコンサルを受けて人生を変えた人もたくさんいます。

ビジネスは誰しも簡単に楽して稼ぐことはできないです。

たけど、「**成功までの近道**」は存在します。

その道をお伝えしていこうと思います。

体験コンサルの内容

さて、体験コンサルティングの詳しい内容についてですが、

まず、

○僕の時間と体に制限があるためコンサルを受けていただける人数に限られる

という制限があります。

数字ベースで言うと、大体月10人同時並行が上限ですね。

なので、基本的に本格的なコンサルを受ける前に、
体験コンサルティングを受けていただいています。

体験コンサルは、

・Zoomを使って1時間コンサルティングをします。

※画面共有がしやすいので、その形にしています。顔はうつさなくて大丈夫です。

僕のスケジュールに合わせて、
毎月限定で受け付けています。

ただ無料でコンサルを受けると、

せっかく受けたのにもかかわらず身にならないことがほとんどです。

(僕がその形で他の方のコンサルを受けて何回も時間を無駄にしているの)

なので、お互いのセルフイメージを上げるためにも

「5,000円」

頂いています。

僕はこの1時間で飲み会に1回参加して浪費する金額以上に
遥かに高い金額を回収できるように死ぬ気でアドバイスさせていただくので。

なので、あなたも「全て聞き取り、一言一句逃さないぞ！」

という強い気持ちを持ってコンサルに望んでいただけたらと思います。

体験コンサルの申し込み手順

(1) 下記口座に5000円振り込み、もしくはクレジット決済する（手数料10%）

=====

三井住友銀行
池袋支店
普通預金
03561937
ホシカズキ

[クレジット払いの場合はこちらから](#)

=====

(2) 支払いの明細をほっしーの公式LINEに送り、
コンサル希望日時を「3つ」送る

→ [ほっしー公式LINE](#)

上記から登録できます。

※希望日の送り忘れが毎月あるので注意してください

※質問等も公式メールマガジンで受け付けています（受ける前に送る人が多いです）

※月ごとに15名程度を上限に受け付けています

※支払い後の返金はできかねますのでご了承ください